

Technischer Verkauf im Aussendienst 100% (w/m/d)

Seit über 100 Jahren ist Glaskeller ein Begriff für Präzision und optimale Lösungen. Glaskeller ist ein führender Hersteller für Spezial- und Präzisions-Glasgeräte. Für unsere nationalen und internationalen Kunden liefern wir Apparate, Geräte und Handelsprodukte bis hin zu ganzen Produktionsanlagen. Glaskeller Basel AG ist seit 2014 eine Tochtergesellschaft von Asahi Glassplant Inc. Company, dessen Hauptsitz sich in Japan befindet. Die Vision und Mission der AG! Gruppe finden sie unter: <http://www.asahiglassplant.com/philosophy/>.

Es erwartet Sie ein junges, dynamisches und hoch motiviertes Team mit Blick nach vorne. Der Teamgedanke und Zusammenhalt haben bei uns einen sehr hohen Stellenwert.

Anforderungen:

In dieser abwechslungsreichen und anspruchsvollen Funktion sind Sie dem Sales- und Administrations Manager direkt unterstellt. Sie sind u.a. zuständig für den beratenden Direktverkauf innerhalb der Schweiz und die Betreuung unserer Bestandskunden, Key-Accounts und zuständig für die Akquise von Neukunden.

Weitere Aufgaben:

- Kundenberatung mit Verkaufsabsicht
- Repräsentation von Glaskeller und aller Brands des AG! Konzerns
- Bearbeiten von Leads
- Akquisition von Neukunden
- Erstellen und Kalkulation von Offerten
- Marktanalyse und Erkennen von Verkaufschancen
- Pflege der vertriebsrelevanten Daten im CRM (Salesforce)
- Aneignen von fachspezifischen Wissen

Weiteres Potenzial:

- Systemverkäufe (Komplettlösungen für Kunden)

Ihr Profil:

- Ausbildung als Chemiker (ähnliche Ausbildung) und idealerweise erste Erfahrung im Verkauf oder erfahrener Verkäufer/in mit Kenntnis der Bedürfnisse unserer Kunden (Pharma, Chemie, Forschung und Industrie) und technisches Verständnis, idealerweise aus der Glasbranche
- gute Kenntnisse in EDV-Anwendungen (MS-Office, usw.)
- Verhandlungssicher in Deutsch, Französisch und Englisch (schriftlich und mündlich)
- Belastbar, flexibel, lernwillig, eigeninitiativ, teamfähig, proaktives unternehmerisches Denken und Handeln
- freundlicher und kommunikativer Umgang mit Kunden, und Mitarbeitern
- Reisebereitschaft



Kontakt

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inkl. Anschreiben, CV und Zeugnisse/Diplome papierlos an:

Ramon Müller
Sales & Admin Manager
r.mueller@glaskeller.ch