

## Technischer Verkauf im Innendienst 80% - 100% (w/m/d)

Seit über 100 Jahren ist GlasKeller ein Begriff für Präzision und optimale Lösungen. GlasKeller ist ein führender Hersteller für Spezial- und Präzisions-Glasgeräte. Für unsere nationalen und internationalen Kunden liefern wir Apparate, Geräte und Handelsprodukte bis hin zu ganzen Produktionsanlagen. GlasKeller Basel AG ist seit 2014 ein Teil der AGI Group, dessen Hauptsitz sich in Japan befindet. Mehr Informationen unter: [www.agi-group.com](http://www.agi-group.com)

Es erwartet Sie ein dynamisches und hoch motiviertes Team mit Blick nach vorne. Das Klima im Team, effektives Handeln und der kontinuierliche Verbesserungsprozess haben bei uns einen hohen Stellenwert.

### Anforderungen:

In dieser abwechslungsreichen und anspruchsvollen Funktion sind Sie dem Commercial Manager unterstellt.

Sie sind u.a. zuständig für:

- Die Bearbeitung von Kundenanfragen und die Unterstützung des Aussendienstes
- Telefonische Kundenberatung mit Verkaufsabsicht
- Bearbeiten von Leads
- Erstellen und Kalkulieren von Offerten
- Pflege der vertriebsrelevanten Daten im CRM (Salesforce)
- Aneignen von Fachwissen
- Mitdenken im Team

### Weiteres Potenzial:

Systemverkäufe (Komplettlösungen für Kunden)

### Unsere Vorstellungen:

Wir stellen uns eine aufgestellte, lernfreudige und teamfähige Person vor, die exaktes und speditives Arbeiten gewohnt ist, vernetzt denkt, arbeitet und handelt.

### Was bieten wir Ihnen:

- Ein aufgestelltes Team mit Blick nach vorne
- Interessantes und vielseitiges Tätigkeitsfeld
- Lebhaftes und herausforderndes Umfeld
- Entwicklungsmöglichkeiten
- Zeitgemässe Anstellungsbedingungen
- Gute ÖV Anbindung (Bus 36/ Bus 50 / Bahnhof St. Johann)
- Parkplatz kann gemietet werden (monatliche Gebühr)

### Das bringen sie mit:

- Quereinsteiger mit Ausbildung als Chemiker (ähnliche Ausbildung) oder Glasapparatebauer und idealerweise erste Erfahrung im Verkauf mit technischem Verständnis
- Kenntnisse in EDV-Anwendungen (MS-Office, usw.)
- Verhandlungssicher in Deutsch und Englisch (schriftlich und mündlich)
- Belastbar, kontaktfreudig, flexibel, lernwillig, eigeninitiativ, teamfähig, speditives Arbeiten, proaktives unternehmerisches Denken und Handeln
- freundlicher und kommunikativer Umgang mit Kunden, und Mitarbeitern



### Kontakt

Haben wir Ihr Interesse geweckt?  
Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen. (Anschreiben, CV, Zeugnisse / Diplome etc.) sowie Ihren Lohnvorstellungen, papierlos an:

Auf Ihre Bewerbung freut sich:

**Mélanie Tschopp**

Personalassistentin

[m.tschopp@glaskeller.ch](mailto:m.tschopp@glaskeller.ch)

Tel Direkt: +41 (0)61 386 87 22

### Glaskeller Basel AG

part of the AGI Group  
Im Wasenboden 8  
CH-4056 Basel

Tel: +41 (0)61 386 87 00

Fax: +41 (0)61 386 87 10

[www.glaskeller.ch](http://www.glaskeller.ch)  
[www.agi-group.com](http://www.agi-group.com)